

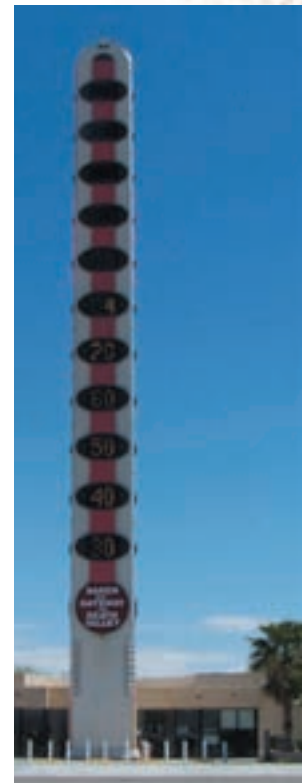


## ЦЕНЫ СЛЕДУЮТ ЗА ТЕРМОМЕТРОМ

Участники осенних мебельных выставок, предстоящих на разных континентах, единодушно отмечают, что, скорее всего, это будет последней демонстрацией мебели с относительно стабильными ценами, превышающими весенние лишь на 1–5%. Главным ингредиентом ожидаемого быстрого вздорожания станет разнообразное сырьё, мировую динамику стоимости которого задают всё более объёмные китайские контракты. «Притягательность этих контрактов определяется для поставщиков в первую очередь их крупными объёмами, рассчитанными на весьма длительные сроки поставок, – пишет тайландская Bangkok Post. –



В наше неуверенное время долгосрочные крупные контракты считают почти даром небес, поэтому всем, кто на такие объёмы неспособен, придётся довольствоваться малыми закупками по большим ценам». Взлёт заказов из КНР был зафиксирован на международных сырьевых биржах ещё в феврале, сразу же после китайского нового года, но особенно интенсивно они начали расти в летнее время. «Весной нам удавалось более-менее успешно прятать сюрпризы поставщиков сырья, снижая прибыльность собственной работы, – говорит Курт Дарроу, вице-президент американского мебельного лидера La-Z-Boy, – но далее это становится невозможным: начиная с июня сырьевые цены буквально следуют за термометром!». А судя по заявлениям других участников выставок, темпы роста этих цен уже превышают температурные летние пики. Так, цены на картон, используемый при упаковке мебели, взлетели в США с начала года на 27%, канадские цены на металл – до 30%, твёрдые породы дерева от африканских поставщиков вздорожали к середине июля на 25–29%, а от американских – на 30–34%. Летние градусы и летние проценты действительно схожи, но, в отличие от прогнозов на показания сентябрьских термометров, мебельщикам вряд ли стоит рассчитывать на грядущее снижение сырьевых цен.



## МЕБЕЛЬ ПЕРИОДА ЗАСУХИ

Для большинства стран Юго-Восточной Азии основным источником электроэнергии служат гидроэлектростанции: крупных месторождений угля там нет, привозной мазут слишком дорог, а на ядерную энергетику средств не набирается даже в отдалённой перспективе. Поэтому сильнейшая засуха последних месяцев (а май-ноябрь считаются в муссонном климате как раз самым дождливым периодом!) явилась чрезвычайно тяжёлым испытанием для крупных мебельных предприятий, работающих с массовыми экспортными партиями. Из-за малого уровня воды в таких речных «кормилицах» региона, как Иравади, Брампутра, Меконг и Салуин, производство электроэнергии сократилось настолько, что пришлось вводить региональную координацию её отпусков буквально по часам. Пока мебельщики Таиланда или Вьетнама ночами отдыхали, их коллеги из северных штатов Малайзии трудились по две смены подряд с заката до восхода, а скооперированное производство комплектующих временно перебазировалось в Лаос, где условия для работы малого бизнеса заметно лучше из-за наличия мощных станций, построенных в девяностых годах австралийцами. Эти станции тоже задействованы сейчас в основном на экспорт энергии к соседям, но для небольших лаосских производств пока вполне хватает и «остатков». Хотя Ричард Магнуссен из Magnussen Home

Furnishings и отмечает, что вьетнамским менеджерам его компании по выпуску спален приходится сегодня работать на грани искусства фокусников, но ни одного перебоя с поставками «мебели периода засухи» в Китай, ЕС, Японию и США до сих пор не было. По мнению Магнуссена, это свидетельствует и о высоком уровне международного взаимодействия энергетиков региона, и об активной роли его мебельных ассоциаций, способных оперативно согласовывать массу проблем, которые возникают из-за постоянно меняющихся графиков подачи энергии в страны, штаты и города.

